



## Ihre Qualifikation

**Industriekaufmann\*frau** ist der Klassiker unter den kaufmännischen Ausbildungsberufen. Industriekaufleute (IHK) bearbeiten heute in modernen Unternehmen ein komplexes Aufgabenfeld. Ausgangspunkt ihres Handelns ist der Markt mit seinen Anforderungen. Davon ausgehend steuern sie das Unternehmen kunden- und prozessorientiert. Das Rüstzeug dazu erwerben Sie während Ihrer Ausbildung: Sie lernen sämtliche Unternehmensprozesse aus betriebswirtschaftlicher Sicht – von der Auftragsanbahnung bis zum Kundenservice – kennen. Sie erarbeiten sich Kenntnisse in den kaufmännischen Kernfunktionen Marketing und Absatz, Beschaffung und Lagerlogistik, Leistungserstellung, Rechnungswesen, Controlling und Personal.

Industriekaufleute (IHK) sind Teamplayer. Neben genauer Kenntnis der Abläufe und Tätigkeiten in den einzelnen betrieblichen Funktionsbereichen werden von Ihnen Verantwortung für das Ganze sowie komplexes und abteilungsübergreifendes Denken verlangt.

Industriekaufleute (IHK) müssen für ihre täglichen Arbeitsaufgaben auch fit am PC sein. Deshalb bietet Ihnen die Umschulung, neben einer Einführung in das Betriebssystem Windows, ein umfassendes Training der Standard-Office-Anwendungen für Textverarbeitung, Tabellenkalkulation, Präsentation und Datenkommunikation.

Aufgrund der rasanten Entwicklung des E-Commerce, also des Ein- und Verkaufens über das Internet, enthält unser Umschulungslehrgang ein spezielles Modul zu dieser Thematik. Dabei stehen verschiedene Aspekte rund um den Webshop im Mittelpunkt. Als Projekt werden Sie eine eigene Internetplattform einrichten und mit Angeboten befüllen.

### Berufliche Bildung von Mensch zu Mensch

Wir bieten hochwertigen Präsenzunterricht und fachpraktische Ausbildung mit Dozent\*innen, die Ihnen als Ansprechpartner durchgängig zur Seite stehen. Der Einsatz digitaler Technik und Medien im Lernprozess gehört selbstverständlich zu unserem Ausbildungskonzept. Sie lernen zudem fachspezifisch in Kleingruppen für einen effektiven Wissenserwerb mit individueller Unterstützung.



## Ihre Arbeitsmarktchancen

Die Entwicklung der deutschen Wirtschaft basiert auf zwei Faktoren: der Binnennachfrage und dem Export. Die Auftragsbücher vieler Industrieunternehmen sind prall gefüllt.

In diesem Zusammenhang werden Industriekaufleute (IHK) im verarbeitenden Gewerbe vermehrt benötigt. Die gestiegene Nachfrage nach kaufmännischen Fachleuten hat neben der Konjunktur auch mit der demografischen Entwicklung zu tun. Viele kaufmännische Mitarbeiter gehen Jahr für Jahr in den Ruhestand. Der Nachwuchs reicht kaum aus, den Fachkräftebedarf zu decken.

Als **Industriekaufmann\*frau (IHK)** können Sie in Industrieunternehmen verschiedener Zweige wie auch in Handels-, Dienstleistungs- und sonstigen Wirtschaftsunternehmen aller Branchen arbeiten. Die breite Ausbildung von Industriekaufleuten ermöglicht Ihren beruflichen Einsatz in nahezu allen betrieblichen Funktionsbereichen. Einsatzmöglichkeiten ergeben sich auch an den Schnittstellen zu internen oder externen IT-Dienstleistern oder im Kunden- bzw. Außendienst.

Sächsische Industrieunternehmen agieren auf Augenhöhe mit der weltweiten Konkurrenz. Neben gut ausgebildeten Fachkräften für die Produktion oder den Lagerbereich, werden auch Profis für marktorientierte Prozesssteuerung gebraucht, die für die Effizienz und damit die Wettbewerbsfähigkeit der Unternehmen sorgen.

## Industriekaufmann\*frau (IHK)



### INFORMATION • BERATUNG • ANMELDUNG

#### WITT SCHULUNGSZENTRUM GMBH

Stauffenbergstraße 19	Morgenbergstraße 19
08209 Auerbach	08525 Plauen
Tel. 03744 273-0	Tel. 03741 5701-0
Fax 03744 273-146	Fax 03741 5701-10



und im Internet unter: [www.witt.de](http://www.witt.de)

Hier erfahren Sie alles über uns und unser Angebotsspektrum.



- Weiterbildung
- Umschulung
- berufliche Rehabilitation



## Lehrgangsinhalte

### KAUFMÄNNISCHE GRUNDBILDUNG

(18 Wochen)

Berufsübergreifendes Englisch • Rechtlicher Rahmen der Unternehmung und des Wirtschaftens • Volks- und betriebswirtschaftliche Grundbegriffe • Einführung in das betriebliche Rechnungswesen • Arbeit mit den IT-Office-Anwendungen • Bewerbungstraining

### KAUFMÄNNISCHE FACHBILDUNG

**Betrieblicher Leistungsprozess** (1 Woche)

Industrie, Handel und Dienstleistungen • Fertigungsarten und Fertigungsverfahren

**Beschaffungslogistik** (2 Wochen)

Bezugsquellen, Angebotsvergleich und Bestellung • Kaufvertragsrecht • Aufgaben und Organisation der Lagerhaltung

**Marketing, Vertrieb, Logistik und Service** (2 Wochen)

Marktforschung und Marktbearbeitung • absatzpolitische Instrumente • für den Verkauf relevante gesetzliche Bestimmungen • Vertriebsorganisation und Service • Logistik der Güterbeförderung und -verteilung

**Betriebliches Personalwesen** (2 Wochen)

Aufbau- und Ablauforganisation • Personalplanung, -entwicklung und -verwaltung • Arbeitsbewertung und Mitarbeiterführung • Dokumente und Verfahrensweise der Lohn- und Gehaltsabrechnung

**Erfassung der Wertströme und Werte im betrieblichen**

**Rechnungswesen** (5 Wochen)

Funktionen des Betriebes in der Praxis der Finanzbuchhaltung • Jahresabschluss und Bewertung nach HGB • Kosten- und Leistungsrechnung

### BERUFSBEZOGENE SPEZIALISIERUNG

**Englisch für kaufmännische Berufe** (2 Wochen)

Vertiefung der sprachlichen Grundfertigkeiten • Übersetzen englischsprachiger Fachtexte • Geschäftskorrespondenz in englischer Sprache

**Investitionen, Finanzen und Controlling** (2 Wochen)

Investitionsrechnung, Unternehmensfinanzierung, Leasing, Insolvenzrecht • Analyse von Wertschöpfungsprozessen, Tabellenkalkulation



## Lehrgangsinhalte

### TRAINING DER BERUFLICHEN HANDLUNGSKOMPETENZ

**Kenntnisvertiefung durch praktische Anwendung** (10 Wochen)

Übungen zur kaufmännischen Steuerung und Kontrolle betrieblicher Prozesse • Analyse der Geschäftsprozesse bei Beschaffung, Leistungserstellung und Absatz • situationsbezogene Aufgaben zur Vertiefung der Kenntnisse zu rechtlichen und gesamtwirtschaftlichen Aspekten der Tätigkeit im Unternehmen • Training der bürowirtschaftlichen Organisation und der Geschäftskorrespondenz

**Verbesserung der Fertigkeiten beim Softwarehandling** (3 Wochen)

Übungen zu Formatierungen, Serienbriefen und Formularen mit der Textverarbeitung • Komplexaufgaben zur Arbeit mit Formeln und Funktionen mit der Tabellenkalkulation • Arbeit mit WENN-Funktion und S-VERWEIS in der Tabellenkalkulation

**E-Commerce und Online-Marketing** (4 Wochen)

Möglichkeiten, Grenzen und Entwicklung des Internethandels • Rechtsfragen im Online-Marketing • Sortimentsgestaltung, Präsentation, Usability und Auftragsabwicklung im Webshop • Schwerpunkte des Online-Marketings: Suchmaschinen und Social-Media-Netzwerke • Kaufmännische Steuerung des Onlinevertriebs über Kennzahlen und Statistiken • Projekt: Analysieren realer Webshops und Aufbau einer eigenen Internetplattform

**Kaufmännische Aufgabenerledigung mit Lexware financial office**

(5 Wochen)

PC-gestützte Finanzbuchhaltung und Jahresabschluss mit Lexware buchhalter • Lohn- und Gehaltsabrechnung mit Lexware lohn + gehalt • Auftragsbearbeitung und Bestellwesen mit Lexware faktura + auftrag

### PRÜFUNGSVORBEREITUNG

• **Vorbereitung auf die schriftliche IHK-Abschlussprüfung**

(6 Wochen)

• **Vorbereitung auf die praktische IHK-Prüfung/Berufswegplanung**

(1 Woche)

### BETRIEBLICHES PRAKTIKUM



## Zielgruppe/Voraussetzungen

### Zielgruppe

Die Weiterbildung wendet sich an arbeitslose oder von Arbeitslosigkeit bedrohte Interessent\*innen, an Arbeitnehmer\*innen im Rahmen des Qualifizierungschancengesetzes sowie Rehabilitand\*innen und Bildungsinteressent\*innen allgemein.

### Zugangsvoraussetzungen

Grundsätzlich wird - wie bei allen anerkannten, nach dem Berufsbildungsgesetz oder der Handwerksordnung geregelten Ausbildungsberufen - keine bestimmte schulische oder berufliche Vorbildung rechtlich vorgeschrieben.

Die Aufnahme in den Lehrgang erfolgt nach Feststellung der Eignung durch die Witt Schulungszentrum GmbH. In Sonderfällen: Aufnahme nach besonderer Vereinbarung zwischen Interessent\*in, Kostenträger und Witt Schulungszentrum GmbH.

### Abschluss

anerkannte Berufsausbildung mit IHK-Abschluss als **Industriekauffrau (IHK)** bzw. **Industriekaufmann (IHK)**

### Kosten

Dieses Angebot ist zur Förderung mit Bildungsgutschein nach SGB III (auch über Qualifizierungschancengesetz) zugelassen, sowie im Rahmen der beruflichen Rehabilitation nach SGB IX geeignet. Bei Vorliegen der Fördervoraussetzungen übernimmt Ihr Kostenträger die Weiterbildungskosten.

Der Lehrgang ist nach Akkreditierungs- und Zulassungsverordnung Arbeitsförderung (AZAV) zertifiziert.

**Wir informieren Sie gerne über die gesetzlichen Regelungen in der Förderung der beruflichen Weiterbildung!**

### Unterkunftsmöglichkeiten

Sie suchen eine Unterkunft? Auf unserer Internetseite finden Sie eine Liste mit verschiedenen Angeboten für unsere Teilnehmer\*innen. Eine Bezuschussung durch Ihren Kostenträger ist in der Regel möglich.

## Industriekaufmann\*frau (IHK)



### Ort - Dauer - Ferienzeiten

**Lehrgangsort:** Auerbach

**Beginn:** 1. März 2022

**Ende:** 23. Februar 2024

**Unterricht:** Mo - Do 7.45 Uhr bis 15.15 Uhr  
Fr 7.45 Uhr bis 12.45 Uhr

**Praktikum:** 09.01.2023 - 26.05.2023  
20.11.2023 - 22.12.2023  
08.01.2024 - 23.02.2024

**Ferien:** 01.08.2022 - 19.08.2022  
19.12.2022 - 30.12.2022  
11.04.2023 - 14.04.2023  
31.07.2023 - 18.08.2023  
30.11.2023 - 01.12.2023  
27.12.2023 - 29.12.2023  
sowie gesetzliche Feiertage

Wir bieten die Möglichkeit zur Teilnahme an einem Vorbereitungslehrgang für diese Umschulung.

### INFORMATION • BERATUNG • ANMELDUNG



**WITT SCHULUNGSZENTRUM GmbH**

Stauffenbergstraße 19  
08209 Auerbach

Tel. 03744 273-0

Fax 03744 273-146

Morgenbergstraße 19  
08525 Plauen

Tel. 03741 5701-0

Fax 03741 5701-10